

CON MITICO PARTS MIGLIORIAMO LA TUA EFFICIENZA E PRODUTTIVITA' SENZA DISPERDERE RISORSE



Mitico Parts è IL software di gestione specifico per Rivenditori di macchine agricole e consorzi agrari. Le sue unicità, rendono veloci e automatici i processi delle aree RICAMBI, OFFICINA, COMMERCIALE e CONTABILITA'. Integra periferiche speciali come tablet, lettori di bar-code, palmari, touch screen ed è compatibile e integrabile con le applicazioni di BI Business intelligence, CRM, DMS documentali ... Sviluppato per il WEB è intuitivo, interattivo, utilizzabile per mezzo rete locale/internet e la base dati è visibile dal mondo Microsoft Office e Linux Open Office. Multiazendale, multilingua e multiplatforma, consente di ricreare e migliorare i processi esistenti in azienda. Economico e semplice da usare, grazie alla sua parametrizzazione, rende subito produttivi dalle piccole entità monoutenza fino a tecnostutture con molti utenti contemporanei. Si compone di moduli che semplificano le esigenze tipiche del settore:

- INTERFACCIA CON CASA MADRE
- CATALOGHI FORNITORI aggiornati automaticamente
- TELAI MACCHINE
- OFFICINA anche su tablet e touch-screen
- VENDITA E NOLEGGI
- MAGAZZINO RICAMBI con barcode e palmari
- ALLESTIMENTI MACCHINE E POST VENDITA
- PREVENTIVI E CONTRATTI MACCHINE
- GESTIONE CONTABILE/AMMINISTRATIVA
- STAMPE DOCUMENTI E STATISTICHE
- MODULI SPECIFICI PER CONSORZI AGRARI



Approfondisci, richiedi un Test gratuito e guarda il video su:
www.assistinformatica.com

Alcune delle referenze di zona più rappresentative con Mitico Parts solution:

M.A.I.P. group (PG)	Sergio Bassan (VI)
Sgalla (MC)	Lenzi (TN)
Raggi (RN)	
PM&B (VT)	Consorzio Agrario Perugia (PG)
Agridue (TE)	Consorzio Agrario del Centro Sud (PE)
Guardiani (TE)	Consorzio Agrario Foggia (FG)
Daives (BO)	Consorzio Agrario Tirreno (GR)
Ormaz (PV)	Consorzio Agrario Pisa (PI)
Agrimacchine (NO)	Consorzio Agrario Firenze (FI)
Tonato Macchine Agricole (VC)	Consorzio Agrario Emilia (BO)
Castellina (VC)	Consorzio Agrario Piemonte (TO)
Stobbia (TO)	Consorzio Agrario Novara (NO)
Agrimac (SO)	Consorzio Agrario Como e Sondrio (CO)
M.a.c.c. (LO)	Consorzio Agrario Milano e Lodi (MI)









Engineering by



SPECIFICO PER IL SETTORE -
SEMPLICE, PRODUTTIVO, ECONOMICO -
INTUITIVO E SVILUPPATO PER IL WEB -
MULTIPIATTAFORMA E PARAMETRIZZABILE -
HOT-LINE E ASSISTENZA FISICA E DA REMOTO -
AGGIORNAMENTO CONTINUO -

Efficaci automatismi di processo per risolvere oltre il 90% delle esigenze tipiche del settore, con pochi flussi e il massimo dei vantaggi. Di seguito, alcuni di quelli, in grado di migliorare, la tua efficienza e produttività.

Flussi	Descrizione	Vantaggi
<p>Interfaccia casa madre</p> <p>Vendite</p> <ul style="list-style-type: none"> Anagrafiche PREVENTIVI Gestione CONTRATTI (anagrafica macchine, marca/modello/descrizione) COMMESSE 	<p>I clienti di macchine nuove/usate, una volta inseriti nell'anagrafica centrale, riceveranno un preventivo che sarà gestito dal commerciale per tutta la trattativa. Alla conferma, si trasformerà in contratto, inserendo marca, modello, descrizione e modalità di pagamento tipiche del settore. Si genererà e invierà al planning dell'officina, la commessa di allestimento della macchina venduta.</p>	 <p>CRM</p> <ul style="list-style-type: none"> Da preventivo a contratto e commessa con tre click Storia dei preventivi per cliente, telaio, targa o ID Integrabile con Mitico CRM per vendere di più
<p>Officina</p> <ul style="list-style-type: none"> AGENDA PLANNING ALLESTIMENTI POST VENDITA NUOVO/USATO TELAI COMMESSE Permuta Altro Ore Ricambi EVASIONE 	<p>Programmata la commessa di allestimento macchina, se nuova, si terrà traccia di quantità e costi delle ore, materiali, ricambi, permuta e altro necessario. Al termine, si evaderà la commessa, con la scelta del documento da stampare: bolla, fattura, scontrino od altro. I dati immessi, saranno subito disponibili per la contabilità e le statistiche. Nel caso di interventi post vendita, interni, esterni e/o garanzie, si verificheranno i telai, quindi si attiverà una commessa di presa in carico, tracciando quantità e costi di ore, ricambi e materiali. A lavoro ultimato, si procederà come al punto precedente. Per i ricambi, sarà predisposta una lista di prelievo per il magazzino che provvederà al trasferimento dei pezzi in officina.</p>	 <ul style="list-style-type: none"> Utilizzabile con tablet e Postazioni touch-screen Razionalizza i tempi di lavoro e le risorse uomo Aumenta la redditività delle risorse e dell'officina Consente interventi esterni alla sede con tablet Storicizza costi/interventi per ogni telaio/targa/ID Genera statistiche su interventi/risorse/marginalità
<p>Ricambi</p> <ul style="list-style-type: none"> RICHIESTA EVASIONE ORDINE CLIENTE PRELIEVO (palmare/bar-code) DISPONIBILE RICEZIONE ORDINE FORNITORE (catalogo/listini) Back-order 	<p>Nel caso un cliente svolga una richiesta di un pezzo già disponibile, si preleverà dal magazzino e si evaderà stampando il documento scelto. Se la disponibilità fosse parziale o non presente, si procederà all'ordine fornitore, visionando per l'articolo, gli ultimi prezzi di acquisto, il nuovo prezzo ed eventualmente articoli sostitutivi o nel caso compatibili. Su Mitico, i cataloghi e listini fornitore, sono in linea e aggiornati automaticamente, anche grazie all'interfaccia con la casa madre. Una volta ricevuto in magazzino, grazie alla procedura di back-order, si potrà procedere al sollecito del fornitore o all'evasione dell'ordine.</p>	  <ul style="list-style-type: none"> Utilizzabile con palmari, barcode o codifica standard Import/autoaggiornamento cataloghi e listini Indici di riordino prodotti in base alle vendite Listini vendita personalizzati per ogni tipo di cliente Vendita banco, inventari, documenti ... da palmare Gestione procedura di back-order fornitore
<p>Contabilità</p> <ul style="list-style-type: none"> STAMPA DOCUMENTI (fatture, bolle, scontrini, liste, distinte, altro) MODULI (Interfaccia casa madre, Amministrazione Commerciale, Tesoreria, Controllo gestione) STATISTICHE (quantità/margini) 	<p>La stampa delle varie tipologie di documenti gestibili anche da palmare, unitamente all'elaborazioni statistiche delle singole aree, costituisce una funzionalità tipica dell'area contabile. L'interazione a tutti i livelli con le altre aree di Mitico ed il modulo d'interfaccia con la casa madre, confermano la completezza del sistema ERP. Le funzionalità professionali e classiche per l'area amministrativa, commerciale, tesoreria e controllo di gestione, completano la dotazione.</p>	 <p>BI Business Intelligence DMS Gestione Documentale</p> <ul style="list-style-type: none"> Integrazione con Business Intelligence e DMS Collegamento con tutte le aree del rivenditore Completezza di dotazione e funzionalità ERP Semplicità d'uso
<p>Certificato per:</p> 		

Ai rivenditori John Deere, Mitico parts, risulterà ancora più produttivo e interattivo, grazie alle numerose interfacce dedicate utili per automatizzare le operazioni e fornire maggiore efficienza.

